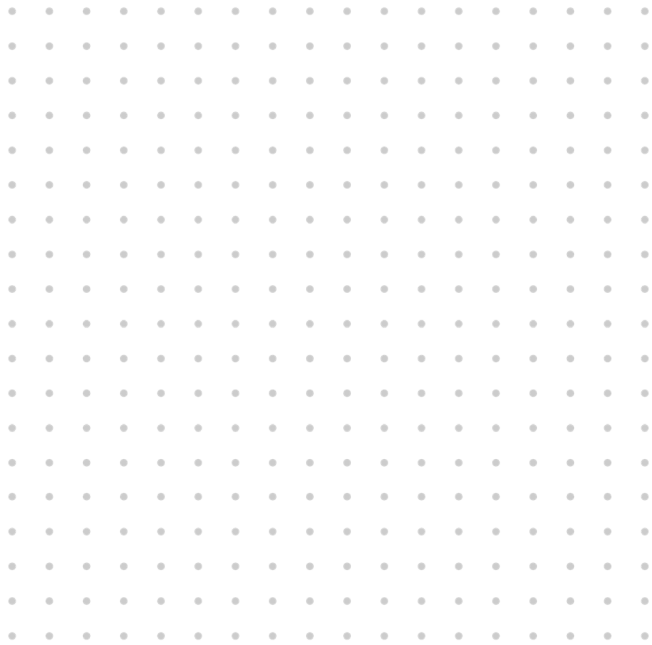


위기에도 성장하는 기업의 성공비결은?
바로 '사람'의 무한한 가능성을 열어주는 것 입니다.

IGM세계경영연구원



대한민국의 생존, 성장을 위해
핵심적인 리더역량의 혁신을 함께 만들어 나갑니다.

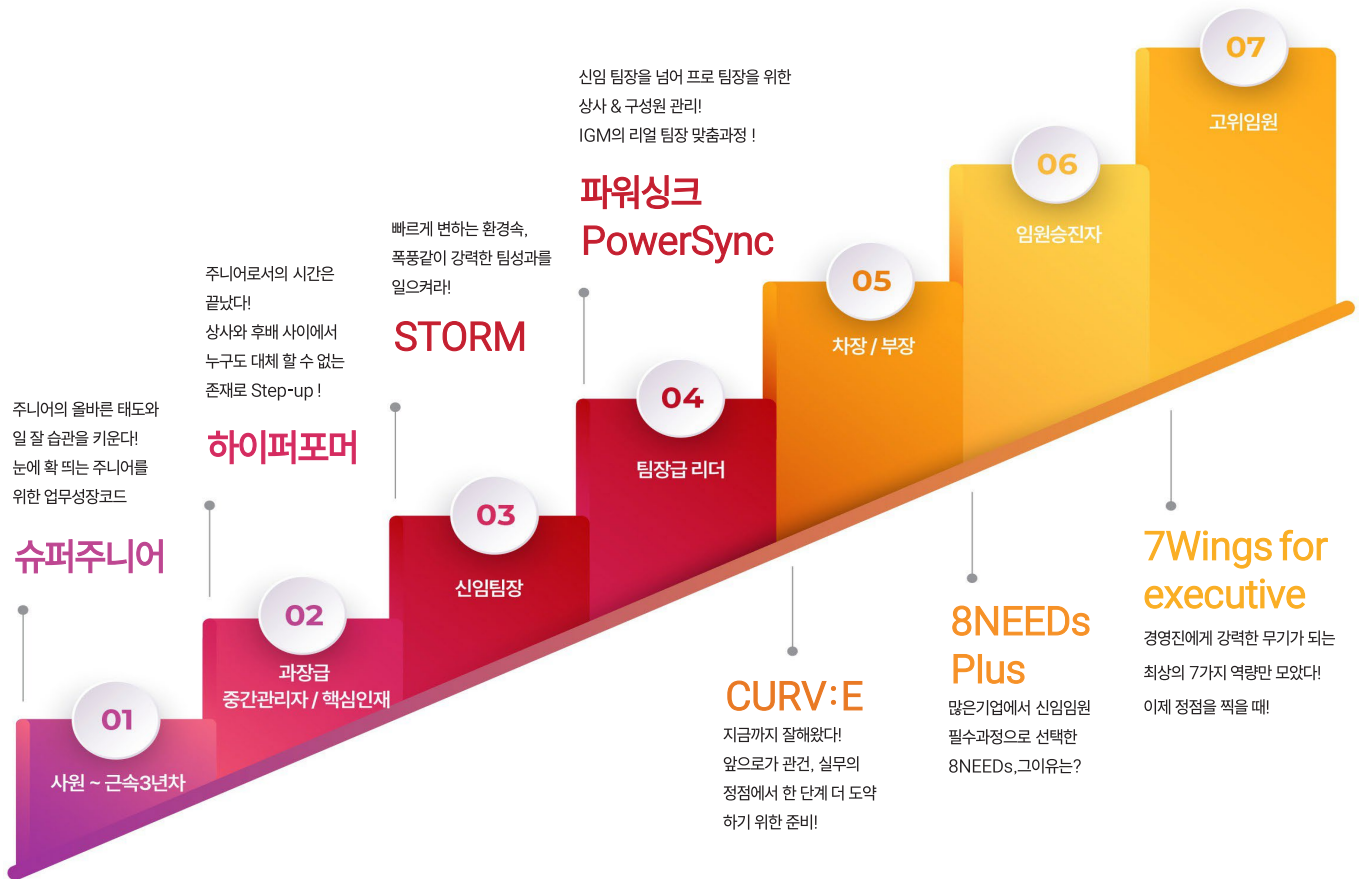


IGM 명품 직급교육

신임 리더와 핵심인재라면 무조건 찾는 IGM 필수과정!

검증된 IGM 콘텐츠가 각 기업의 승진자 교육을 책임집니다.

다양한 기업의 사람들과 함께 소통하며 지식과 지혜를 나눠주세요.



핵심인재

9-Week MBA	숫자로 말하는 리더
단 9주 만에 완성하는 경영학의 핵심! 경영인과 핵심인재에게 꼭 볼 수 있게 하는 맞춤 실무형 MBA	사람과 비즈니스, 조직을 제대로 들여다 볼 수 있게 하는 재무/관리회계의 기초

세일즈

B2B세일즈, 비즈니스하라
치열한 글로벌 비즈니스 환경속 기회를 발견하고 가치를 만드는 문제해결형 세일즈

전략적 커뮤니케이션

협상의 10계명	협상최고위
협상 상대의 마음을 움직이는 10가지 핵심원리, 경험만으로 완성 할 수 없다! 협상 테이블의 확신으로 완성된다!	리더가 갖춰야 하는 '진정한 협상력', 경영자의 격을 높여주는 전략적 커뮤니케이션의 모든 것

[NEW] 디지털과정

생성형 AI와 함께하는 업무혁명 7가지 생성형 AI를 업무에 적용하기 위한 핵심요약	생성형 AI 일근육 키우기 생성형AI를 사용해 본 적이 있다면? 더욱 효과적으로 활용해 보고서를 만드는 실전 스킬 체화!	[데이터 시각화] 데이터기반 업무혁명 : Power BI Micro Office 활용 기업이라면? 가지고있는문서 그대로! 다양한 차트,대시보드 자동구현!	[데이터 시각화] 데이터기반 업무혁명 : Google Looker 아직도 엑셀쓰니? 구글 스프레드 시트부터 루커까지! #스마트폰에서 찍기만 해도 자동생성!
--	---	---	--

IGM 2025년 공개교육

IGM세계경영연구원은 20여년간 다수의 공개교육을 진행한 전문 노하우를 바탕으로 교육의 문이부터 신청, 사후 학습까지 교육 담당 매니저가 모든 과정을 전문적으로 관리해드립니다.

교육신청 및 참여안내



교육환경

서울 도심 속 우리 회사 연수원 위치, 이동시간 절약

- 대중교통 이용 편리 : 지하철 2, 3, 4, 5호선 이용 (도보 10분 이내)
 동대문역사문화공원역 (2,4,5호선)
 동대입구역 (3호선)
- 서울역 30분 거리(대중교통 기준) 위치로, 지방 교육생의 접근 용이



최고의 교육 제공을 위한 편의 제공

- 60명 이상 수용 가능한 대강의장
- 맛과 영양을 고려한 식사와 다양한 간식 제공
- 무료 주차 제공 (장충 민영주차장)



IGM이 제공하는 워크숍 등 숙소 연계

- IGM 교육시설 1분 거리의 비즈니스 호텔 연계
- 회원가로 예약
- 그 외 동대문 인근 숙박시설 추가 연계 협조
- 지방(제주, 여주지역)의 프리미엄 연수시설 연계



2025 IGM공개교육 일정

구분	과정명		2025년 상반기						
	교육시간	교육비(VAT 포함)	1월	2월	3월	4월	5월	6월	
최고위 프로그램	CEO/임원	협상최고위 NCP Expert KEY 리더를 위한 전략적 커뮤니케이션의 모든 것 4주, 32시간(09:00~18:00) 280만원				38기 4/8, 15, 22, 29 (매주 화 / 4주)			
		IGM 트렌드 조찬 (등록일로부터 1년, 상시 가입) 세상의 변화를 회사로 연결하는 열 두번의 아침 매월 첫째 금요일(07:00~09:00) 200만원	1/3(금)	2/7(금)	3/7(금)	4/4(금)	5/9(금)	6/13(금)	
	AX 최고위 과정 NEW 3회, 45시간(09:00~14:00) 800만원		1기 2/26 - 4/23(9주)						
	CEO/임원 (경영후계자 2세, 3세)	경영후계자 최고위 (MMPS) MMPS(Masterpiece of Management Program for Successor) 매월 격주 화요일(18:00~20:00) 800만원	1/22(화)	2/4, 18(화)	3/4, 18(화)	4/1, 15(화)	5/20(화)	6/3, 17(화)	
직급별 프로그램	상무 전무	7Wings for executive NEW 세상의 변화 안에서 기회를 찾는 미래 임원의 날개를 달아라! 4회, 32시간(08:30~17:30) 320만원			4기 3/5, 12, 19, 26 (매주 수)		5기 6/13, 20, 27, 7/4 (매주 금)		
		신임임원 8NEEDs STEADY 누구나 믿고 따르는 '임원' 다음을 갖추는 8가지 핵심 역량 4회, 32시간(08:30~17:30) 280만원	166기 1/16, 17, 23, 24 (목, 금 / 2주)	167기 2/13, 14, 20, 21 (목, 금 / 2주)	168기 3/6, 13, 20, 27 (매주 목 / 4주)	169기 4/10, 11, 17, 28 (목, 금 / 2주)	170기 5/8, 15, 22, 29 (매주 목 / 4주)	171기 6/4, 11, 18, 25 (매주 수 / 4주)	
	팀장	신임팀장 STORM STEADY 빠르게 변화는 환경 속, 폭풍같이 강력한 팀 성과를 일으켜라! 2일, 16시간(09:00~18:00) 100만원	157기 1/16, 17 (목, 금)	158기 2/18, 19 (화, 수)	159기 3/27, 28 (목, 금)	160기 4/24, 25 (목, 금)	161기 5/20, 21 (화, 수)	162기 6/12, 13 (목, 금)	
		파워싱크 PowerSync NEW 한곳 다른 팀장의 상황 리더십 & 구성원 매니지먼트! 1일, 8시간 (09:00~18:00) 50만원			6기 3/7(금)			7기 6/19(목)	
	차·부장	차·부장 CURV:E 실무의 꼭대기에 선 차·부장의 새로운 전성기를 위한 변곡점 2일, 16시간(09:00~18:00) 100만원		47기 2/26, 27 (수, 목)			48기 5/15, 16 (목, 금)		
		하이퍼포머 김과장 모두가 인정하는 나만의 브랜드로 높은 성과를 실현한다 2일, 16시간(09:00~18:00) 99만원	34기 1/20, 21 (월, 화)			35기 4/21, 22 (월, 화)			
	대리/사원	슈퍼주니어 눈에 확 띄는 주니어를 만드는 3가지 업무성장코드! 2일, 16시간(09:00~18:00) 80만원		49기 2/11, 12 (화, 수)		50기 4/10, 11 (목, 금)		51기 6/10, 11 (화, 수)	
	역량 향상 프로그램	경영 전반	9-Week MBA STEADY 단 9주만에 경영학의 핵심을 완성할 수 있는 9주 완성 MBA 9주 18회, 54시간(15:00~18:00) 380만원	46기 4/15 - 6/19 (매주 화, 목)					
			협상의10계명 STEADY 세상을 내편으로 만드는 협상의 10가지 원리 2일, 16시간(09:00~18:00) 110만원		127기 2/20, 21 (목, 금)		128기 4/15, 16 (화, 수)		129기 6/19, 20 (목, 금)
재무		하루만에 끝내는 '숫자로 말하는 리더' NEW 리더라면 반드시 읽을 수 있어야 할, 읽을 줄 알아야 할 숫자의 기본 1일, 7시간 (09:00~17:00) 40만원			4기 3/26(수)		5기 6/17(화)		
		B2B세일즈 & 커뮤니케이션 NEW 2025 성과를 좌우할 B2B세일즈 2일, 15시간 (09:00~17:30) 80만원		4기 2/13, 14 (목, 금)					
NEW 디지털 과정	CEO/임원	비핵 C-Level들을 위한 반나절만에 끝내는 생성형 AI Hands-On 과정 1일, 4시간 (13:00~17:00) 60만원			03/12(수)		06/18(수)		
		생성형 AI로 시작하는 업무혁명 7가지 1일, 8시간 (09:00~18:00) 60만원	01/15(수)			04/16(수)			
	실무자	업무의 완벽한 듀오플레이: Copilot과 함께하는 업무 효율의 새로운 기준 1일, 8시간 (09:00~18:00) 60만원			03/14(금)				
		AI Power Shift_업무자동화의 시작 (Nocode를 활용한 업무 자동화 기초) 1일, 8시간 (09:00~18:00) 60만원							
		AI Mastery End -to-End 업무자동화 완성 (Python을 활용한 업무 자동화 심화) 2일, 16시간 (09:00~18:00) 100만원							

구분	과정명		2025년 하반기					
	교육시간	교육비(VAT 포함)	7월	8월	9월	10월	11월	12월
최고위 프로그램	CEO/임원	협상최고위 NCP Expert 격이 다른 리더를 위한 전략적 커뮤니케이션의 모든 것			39기 9/9, 16, 23, 30 (매주 화 / 4주)			
		4주, 32시간(09:00~18:00) 280만원						
		IGM 트렌드 조찬 (등록일로부터 1년, 상시 가입) 세상의 변화를 회사로 연결하는 열 두번의 아침	7/4(금)	8/1(금)	9/5(금)	10/17(금)	11/7(금)	12/5(금)
	매월 첫째 금요일(07:00~09:00) 200만원							
	AX 최고위 과정		2기 6/4 ~ 7/30(9주)				3기 10/15 ~ 12/10(9주)	
	3회, 45시간(09:00~14:00) 800만원							
CEO/임원 (경영후계자 2세, 3세)	경영후계자 최고위 (MMPS) MMPS(Masterpiece of Management Program for Successor)		7/1, 15(화)		9/2, 16, 30(화)	10/21(화)	11/4, 18(화)	12/2(화)
	매월 격주 화요일(18:00~20:00) 800만원							
직급별 프로그램	상무 전무	7Wings for executive 세상의 변화 안에서 기회를 찾는 미래 임원의 날개를 달아라			6기 9/3, 10, 17, 24 (매주 수)			
		4회, 32시간(08:30~17:30) 320만원						
	임원	신임임원 8NEEDs 누구나 믿고 따르는 '임원 다움'을 갖추는 8가지 핵심 역량	172기 7/10, 11, 17, 18 (목, 금 / 2주)	173기 8/21, 22, 28, 29 (목, 금 / 2주)	174기 9/4, 11, 18, 25 (매주 목 / 4주)	175기 10/16, 17, 23, 24 (목, 금 / 2주)	176기 11/6, 13, 20, 27 (매주 목 / 4주)	177기 12/4, 5, 11, 12 (목, 금 / 2주)
		4회, 32시간(08:30~17:30) 280만원						
	팀장	신임팀장 STORM 빠르게 변화하는 환경 속, 폭풍같이 강력한 팀 성과를 일으켜라!	163기 7/24, 25 (목, 금)	164기 8/19, 20 (화, 수)	165기 9/11, 12 (목, 금)	166기 10/21, 22 (화, 수)	167기 11/20, 21 (목, 금)	168기 12/17, 18 (수, 목)
		2일, 16시간(09:00~18:00) 100만원						
	팀장급 관리자	파워싱크 PowerSync 한곳 다른 팀장의 상황 리더십 & 구성원 매니지먼트		8기 8/27(수)				9기 12/9(화)
		1일, 8시간 (09:00~18:00) 50만원						
	차·부장	차·부장 CURV:E 실무의 꼭대기에 선 차·부장의 새로운 전성기를 위한 변곡점	49기 7/29, 30 (화, 수)		50기 9/22, 23 (월, 화)		51기 11/25, 26 (화, 수)	
		2일, 16시간(09:00~18:00) 100만원						
	과장	하이퍼포머 김과장 모두가 인정하는 나만의 브랜드로 높은 성과를 실현한다	36기 7/17, 18 (목, 금)		37기 9/25, 26 (목, 금)		38기 11/17, 18 (월, 화)	
		2일, 16시간(09:00~18:00) 99만원						
대리/사원	슈퍼주니어 눈에 확 띄는 주니어를 만드는 3가지 업무성공코드		52기 8/21, 22 (목, 금)			53기 11/4, 5 (화, 수)		
	2일, 16시간(09:00~18:00) 80만원							
역량 향상 프로그램	경영 전반	9-Week MBA 단 9주만에 경영학의 핵심을 완성할 수 있는 9주 완성 MBA	47기 9/16 ~ 11/20 (매주 화, 목)					
		9주 18회, 54시간(15:00~18:00) 380만원						
	영업/협상	협상의10계명 세상을 내편으로 만드는 협상의 10가지 원리			130기 9/16, 17 (화, 수)		131기 11/13, 14 (목, 금)	
		2일, 16시간(09:00~18:00) 110만원						
	재무	하루만에 끝내는 '숫자로 말하는 리더' 리더라면 반드시 읽을 수 있어야 할, 읽을 줄 알아야 할 숫자의 기본				6기 10/21(화)		
1일, 7시간 (09:00~17:00) 40만원								
영업	B2B세일즈 & 커뮤니케이션 2025 성과를 좌우할 B2B세일즈	7기 7/24, 25 (목, 금)					8기 12/11, 12 (목, 금)	
	2일, 15시간 (09:00~17:30) 80만원							
디지털 과정	CEO/임원	바쁜 C-Level들을 위한 반나절만에 끝내는 생성형 AI Hands-On 과정			09/10(수)		12/10(수)	
		1일, 4시간 (13:00~17:00) 60만원						
	실무자	생성형 AI로 시작하는 업무혁명 7가지	07/16(수)			10/08(수)		
		1일, 8시간 (09:00~18:00) 60만원						
		업무의 완벽한 듀오플레이: Copilot과 함께하는 업무 효율의 새로운 기준	07/23(수)					
		1일, 8시간 (09:00~18:00) 60만원						
		AI Power Shift_업무자동화의 시작 (No-code를 활용한 업무 자동화 기초)		08/20(수)			11/19(수)	
1일, 8시간 (09:00~18:00) 60만원								
AI Mastery End -to-End 업무자동화 완성 (Python을 활용한 업무 자동화 심화)			09/17(수)			12/17(수)		
2일, 16시간 (09:00~18:00) 100만원								

MMPS

Masterpieces on Management Program for Successor

“ 創業易守成難 창업이수성난 ”

*어떤 일을 시작하기는 쉬우나 이룬 것을 지키기는 어렵다.

- 당나라 고조의 뒤를 이어

정관의 치를 펼친 태종 이세민 -

2, 3세 후계 경영자로서 눈에 보이는 경영 성과를 만든다.

Since 2008, 평생 이어지는 후계 경영자의 공부 모임

■ 대상 :
후계 경영자



“최고 전문가들과의 네트워크 형성하는데 딱입니다”

경제, 경영, 산업, 학계, 관계, 내노라 하는 스타트업까지...
다양한 분야의 명사와 CEO, 전문가들의 강의를 들을 수 있고,
수업 중에 명함을 나누면서 서로 인사를 나누니 비즈니스에 큰 도움이 되고 있습니다.

■ 교육기간 :
등록월부터 1년 (등록
상시 가능) 매월 격주
화요일 18:00 ~
20:00

“마음껏 물어볼 수 있는 곳이 MMPS입니다”

MMPS 수업은 강의 반, 질문 반입니다. 함께 하는 2,3세 경영자들의
수준 높은 질문과 연사의 답을 통해 더 큰 인사이트를 얻습니다.
어디가서 마음껏 물어볼 곳이 있다는 것이 마음의 큰 위안입니다.



● 특별혜택 :
온라인캠퍼스 비즈킷
리더십 스타일 진단 및
디브리핑
'IGM PRISM' 제공



“살아있는 경영을 배웁니다”

MMPS를 통해 최신의 DT 솔루션 기업이나 다른 기업을 방문할 수 있어,
100번 강의를 듣는 것보다 훨씬 더 값진 경험을 했습니다.
정기적인 Field Trip이 또 기대됩니다.

■ 교육비 :
800만원

기업을 경영하는데 필수적인 전문지식을 공부합니다.	현업에서 접하기 힘든 경험을 제공합니다.	기존의 틀을 깨는 새로움으로 인사이트를 제공합니다.	현업의 고민을 전문가 대담을 통해 아이디어를 얻습니다.

멘토링	[Mentoring] 일이란 무엇인가, 갤럭시 성공신화 고동진 사장님과의 멘토링
AI 시리즈	생성형 AI 산업별 기업 도입사례
AI 시리즈	리더가 직접 구상하는 '생성형 AI 업무자동화 실현'
AI 시리즈	AI시장이 커진다. 우리 기업의 미래는?
로봇산업	[웨어러블로봇] 옷장에 로봇이 가득할 머지않은 미래
필드트립	[Field Trip] 실감형 메타버스: 환멸의 메타버스, 그 속에 피어난 칼리버스?
정치·경제·사회	감정경제학- 물건이 아니라 기분을 소비하는 시대가 왔다
정치·경제·사회	땅, 돈, 힘: 정치경제와 지정학으로 배우는 금융투자 이야기
정치·경제·사회	수축사회 2.0, 닫힌 세계와 생존게임
부동산	예측 불가 한국 부동산 시장을 파헤치다
전략	직원부터 고객까지, 인간의 행동을 예측할 수 있다? : 게이미론으로 新경영 전략 설계하는 법
회계	경영진을 사로잡는 매력적인 원가회계 관리회계
리더십	리더의 품격: 리더십 Big Shift를 위한 성공 코드
리더십	MZ세대, 그들은 왜 보상에 분개하는가
마케팅	[Case Study] 전통적인 브랜드는 위기 or 기회인가? : 미원과 종가의 사례로 본 전통적 브랜드의 새로운 브랜딩
마케팅	마케팅을 바꾸는 데이터의 힘 : 숫자를 넘어 고객의 마음을 읽는 데이터 마케팅의 모든 것
멘탈관리	방시혁 의장, JYP의 멘탈코치가 말하는 '리더의 멘탈 관리법'
ESG	코앞으로 다가온 글로벌 규제 강화, 국내 기업이 꼭 알아야 할 리스크와 대응 전략
뇌과학	퍼펙트 게스: 불확실성을 확신으로 바꾸는 뇌의 매력적 학습과 행동 원리

※커리큘럼은지급더필요한주제로변경될수있습니다.

IGM 트렌드 조찬

세상의 변화를 회사로 연결하는 열 두번의 아침!

“큰 물고기가 작은 물고기를 잡아 먹는 게 아니라 빠른 물고기가 느린 물고기를 잡아먹는 것이다.”

존 챔버스 (시스코 전 CEO)

■ 대상 :

CEO 및
C-Level 리더

■ 교육기간 :

등록 월부터 1년
(등록 상시 가능)
매월 첫째 금요일
07:00 ~ 09:00

■ 교육비 :

200만원
(오프라인 1인 기준)

■ 특별혜택 :

온라인캠퍼스 비즈킷
리더십 스타일 진단 및
디브리핑
'IGM PRISM' 제공

“연결은 생존을 의미한다”

- 앨버트 바라바시 (노스이스턴대학교 교수) -

세상과의 — 연결

기업은 세상의 변화에 민감하게 반응하고 대응해야 합니다.
경제, 패권, 잘파 세대 등 새로운 이슈들을 살피고
어떤 대응이 필요한지 인사이트를 드립니다.

조직의 — 연결

조직이 하나로 연결되어 움직일 수 있도록
조직과 사람에 대한 고민을 나누고
혜안을 얻을 수 있습니다.

기술과의 — 연결

이미 다양한 기업에서 활용되고 있는 AI와
데이터 기술의 케이스 스터디를 통해 우리 기업에서
어떻게 적용하면 좋을지 이야기를 나누는 시간을 가집니다.

고객과의 — 연결

뜨겁게 떠오르며 주목받는 기업은
고객과의 '강한 팬덤'을 만듭니다.
그 비결을 소개하고 우리 기업의 적용점을 찾아봅니다.

한 달에 한 번 IGM이 경영진을 위해 특별히 선별한 주제에서 Insight를 얻고 바로 실전에 활용해보세요!

분류	주제
세상	미중패권을 중심으로 한 세계정세의 변화와 한국 기업의 대응 방안
	멘탈 코치가 말하는 리더가 심리학을 알아야 하는 이유
고객	왜 고객인가_ 데이터기반 고객경험혁신
	배달의 민족은 어떻게 고객의 마음을 사로 잡는가?
	롯데마트 - 보틀병커 사례로 본 브랜드 & 고객 경험 디자인
	만두로 시작한 단일 브랜드가 연매출 3조원을 내다보기까지... 비비고는 어떻게 전 세계 마트를 정복한 메가 브랜드가 되었나?
조직	성공한 리더가 빠지게 될 함정을 경계하라
	진정한 리더의 역할은? 군주론으로 본 21세기 리더십 바로 세우기
	M&A와 비즈니스 : 기업가치 혁신의 새로운 접근 방법론
	경영자의 전략적 의사결정을 위한 파이낸셜 인사이트
	직원부터 고객까지, 인간의 행동을 예측할 수 있다? : 게임 이론으로 新경영 전략 설계하는 법
	태동부터 진화까지, 리더십의 모든 것을 말하다: 진화생물학에서 찾는 완벽한 리더의 조건
	누구나 혁신을 외치지만 성공하는 혁신은 따로 있다. 무엇이 성패를 좌우하는가?
기술	개인정보 보호법 개정안. 우리 기업엔 어떤 기회와 대응이 필요할까?
	데이터 기반 혁신과 온라인 프레딕트물 3배 성장 비법
	OpenAI 서비스 사례를 통해 본 미래 변화 예측
	고객 경험 설계 - 더 넓은 공감, 더 깊은 해석, 더 많은 실험
	인류의 모든 것을 완전히 뒤엎는다! : 초거대시가 촉발한 패러다임의 변화와 주요 현황
AI · 로봇 그리고 새로운 모빌리티 승자는?	

※ 상기 주제는 사기에 따라 더 필요한 주제와 연사로 조정될 수 있습니다.

IGM-KEARNEY Scale-Up CEO Club

대한민국 유니콘 양성 프로젝트!

Unicorn을 향해 가는 Scale-Up CEO들의 밋업

- 대상 :
Scale-Up을 꿈꾸는 스타트업 CEO
- 교육기간 :
1년
(상시등록 가능)
월 1회 정기 밋업
: 석찬(3H) 필드트립 등
- 교육비 :
200만원

“Only 3% of Start-ups go on Scale up, But they are job Creation Champions ”

- 피콜로별 스타트업 생태계 분석기관 <Startup Genome>. 2020 -

유니콘으로 향하는 길, 함께 걷는 동반자

IGM-Kearney의 Scale-up CEO Club은 한국 스타트업의 지속 가능한 성장을 위해 설립된 독보적인 리더십 플랫폼입니다. 많은 스타트업이 창업 초기 성공을 이루지만, 그 이후 지속 가능한 성장을 이어가는 것은 큰 도전입니다. IGM은 이러한 어려움을 함께 극복하고자 하는 스타트업 대표들을 위해 2013년 'IEA 창업기업가 사관학교'를 설립하고 지금까지 대한민국의 스타트업의 경영의 동반자가 되고자 합니다.

From Knowledge

- Unicorn Inside - 유니콘, 유니콘에 한 발 더 가까운 경영자의 경험과 지혜
- Global Insight - KEARNEY, 글로벌 기업의 경영, 산업 리더/전문가의 통찰

From People

- Premium Mentoring - 국내 최고의 경영자와의 멘토링 세션
- LIVE talk - 스케일업 생태계를 이끌고 있는 멘토/자문교수, VC와의 만남

From Expience

- Young-preneur Meetup - 중견기업의 2, 3세 젊은 경영자와의 만남
- Practical Field Trip - 경영에 바로 적용할 수 있는 실용적인 필드 트립

테마\	주제 상세
Mentoring	[Premium Mentoring] 스케일업 CEO는 무엇이 다른가?, 묻고 답하다
Biz Growth	[Live talk] 스타트업 성장의 방법과 당면한 고민의 해법은?
Global Insight	[Live talk] 플랫폼 비즈니스의 미래
Scale-up Capital	[Live talk] 스케일업을 위한 투자 유치, 무엇을 어떻게?
Best Practice	[Live talk] 2년간 450배 성장의 리얼 스토리
Core Leadership	[Deep dive] 두려움 없이 솔직하게 말하는 문화 만들기
Biz Growth	[Live talk] 스케일업에 '핏'한 마케팅 이야기
Experience	[Practical Field Trip] 현장에서 직접 경험하는 Scale-up Insight
Core Leadership	[Deep dive] 스스로 성과에 몰입하는 동기유발의 핵심요소
Mentoring	[Premium Mentoring] 리더의 질문 - 스케일업의 길을 묻다
Global Insight	[Live talk] 2025년 미리 보는 Scale-up 생태계
Best Practice	[Live talk] 유니콘으로 성장한 Scale-up 리얼 스토리

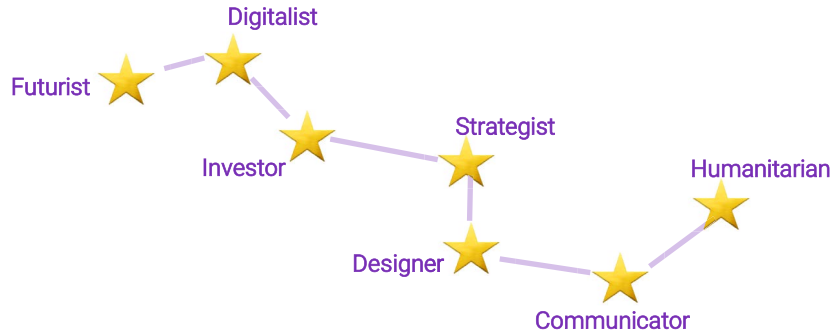
※ 상기 주제는 새로운 경영 트렌드 반영으로 매 기수마다 변경될 수 있습니다.

고위임원 7Wings for executive

세상의 변화 안에서 기회를 찾는 자! C-Level이라면 조직에서 성과로 연결하는 임원으로서 날개를 달아야 한다. 기억하시나요?
 인생에서 꿈꾸는 기뻐던 날 중 하나, 임원 승진.
 어느덧 임원 N년차, 조직도 성과도 안정적으로 이끌어가고 인정도 받고 있지만 정말 그것만으로 충분하신가요?

2025 임원은 달라야 한다.

세상의 빠른 변화를 타고 미래 경영자로서의 날개를 달아야 합니다.



7가지 테마로 7개의 날개를 단 미래 임원이 되어야 할 때입니다.

- 대상 : 내일을 보는 넓은 눈이 필요한 임원
- 교육기간 : 4주, 주 1회 (총 32H)
08:30 ~ 17:30
- 교육비 : 320만원
- 개강월 : 3,6,9월

■ 졸업생 코멘트 :
 “7Wings라는 콘텐츠가 좋았습니다. 각 과정마다 작성과 토론이 병행되어 효과적인 교육 효과를 달성할 수 있었습니다.”

“실무와 관련된 강의로 구성되었고 지극히 현실적인 문제와 해결책을 제시해 주셔서 좋았습니다.”

FUTURIST
 Wing 1 **미래 창조**

미래에 대한 상상력과 통찰력을 기반으로
 과감한 시도와 장기적 관점의 혁신을 통해 상상을 현실로 만드는 리더

DIGITALIST
 Wing 2 **디지털 혁신**

혁신적인 디지털 기술에 대한 폭넓은 이해를 바탕으로,
 새로운 디지털 비즈니스 모델과 가치를 창조하고, 성과까지 만드는 리더

INVESTOR
 Wing 3 **전략적 투자**

단기 성과보다 미래 기업 가치를 위해 사업을 운영하며 새로운 사업과 기회에 대한
 효과적인 가치 투자를 통해 유기적/비유기적 성장을 동시에 이루는 리더

STRATEGIST
 Wing 4 **판단&추진력**

불확실한 경영 환경 변화를 빠르게 감지하고, 위기는 슬기롭게 극복하며
 기회는 성공으로 연계시키는 빠른 판단 능력과 추진력을 겸비한 리더

DESIGNER
 Wing 5 **가치혁신 설계**

시장과 고객에 대한 탁월한 인사이트를 가지고 고객 경험을 극대화하는
 차별화된 제품과 서비스를 기획하여 고객 가치를 혁신하는 설계 능력을 갖춘 리더

COMMUNICATO
 Wing 6 **탁월한 소통**

고객, 직원, 파트너 등 이해관계자와 연결 되어 있고
 이들의 적극적 지원과 자발적 참여를 끌어낼 수 있는 전략적 탁월한 소통을 하는 리더

HUMANITARIAN
 Wing 7 **존경받는 조직**

기업의 사회적 책임과 가치를 명확히 이해하고,
 인재 육성과 경쟁력 있는 문화를 조성하여 모두가 일하고 싶은 조직을 만드는 리더

신임임원 8NEEDs Plus

8 New Executive Excellence Developments Plus

3,300여 명(24년 11월 기준)의 신임 임원이 검증한 성공 방정식 8NEEDs Plus. 많은 기업에서 신임 임원 필수 과정으로 선택한 이유는 무엇일까요? 리더십 스타일진단으로 시작하는 자기인식부터 시야도 역량도 임원답게 만드는 Business & People Leadership까지 성공적인 신임 임원의 기준을 제시합니다.

- 대상 : 임원 승진자 및 임원 후보자
- 교육기간 : 4주, 주 1회
2주, 주 2회 (총 32시간)
08:30~17:30

- 교육비 : 280만원

- 개강월 : 1 ~ 12월 (매월 진행)

- 졸업생 코멘트 : “신임 임원으로서 가져야 할 자세와 생각을 종합적으로 정리할 수 있는 계기가 되었습니다.”
“임원으로서 현재를 다시 돌아보게 되었고, 변화를 인지할 수 있는 좋은 계기가 되었습니다.”

“임원의 위치에서 자신을 돌아볼 수 있었으며 조직과 나의 발전을 위해 어떠한 시각이 필요함을 깨달음”

“체계적인 강의 내용으로 현업에 적용할 수 있고

새로운 아이디어나 복잡한 부분을 정리할 수 있어서 Good”

- 8NEEDs Plus 원우 코멘트 -

Insight

CEO의 눈으로 경영의 숲을 볼 수 있는 통찰력

Leadership

신임 임원의 빠른 조직 장악과 성과를 실현하는 핵심 역량

Relevance

이론을 넘어 현업에서 바로 써 먹을 수 있는 실행력

<p>Self Innovation</p> <p>역할 전환 & 자기 인식과 세상의 흐름 읽기</p>	<p>Business Innovation</p> <p>비즈니스 역량 확장을 위한 3가지</p>	<p>Culture Innovation</p> <p>변화에 능동적이고 건강하게 일하는 조직문화</p>	<p>Leadership Innovation</p> <p>끄덕이게 만드는 의사결정 & 전략적 Comm.</p>
---	---	---	--

구분	역량	상세내용
Self	역할인식	초기에 승리하는 Leadership Big shift : 신 임원의 탄생
	자기인식	My Leadership Journey : 나라는 리더를 알고, 나만의 리더십 모델 만들기
	세상읽기	임원이라면 알아야 할 세상과 경제 흐름 : 미래 경영자로 성장하기 위한 거시경제
Business	전략이해	미래를 만드는 임원의 전략 : 미래 지향적 기업 전략에 대한 기본적 이해와 전략의 성공/실패 사례
	고객이해	차별화된 고객 가치를 만들어 내는 임원 : 고객 집착을 통해 고객 중심의 비즈니스를 성장시키는 법
	숫자이해	숫자로 말하는 임원 : 리더들의 비즈니스 언어, 기업의 재무 데이터를 읽는 법
Leadership	의사결정	결정의 순간, 임원의 의사결정 : 결정 지능을 높여라! 합리적이고 과학적인 의사결정법
	커뮤니케이션	논리와 감성 다 잡는 임원의 전략적 커뮤니케이션 : 논리적, 감성적 소통의 기법으로 무장한 임원의 전략적 커뮤니케이션
Culture	변화관리	대변혁의 시대, 변화를 지휘하는 임원 : 변화관리의 기술과 변화관리 역량
	조직문화	건강한 조직 문화를 만드는 임원 : 두려움 없는 최강 조직, 협업하는 조직 만들기

협상 최고위 Negotiation for C-level Program

CEO와 임원, 그리고 핵심 협상 리더만을 위한 국내 유일의 협상최고위 과정!

리더의 진정한 협상력, 원리와 원칙 그리고 경험이 합쳐져야 120% 발휘됩니다. 당신의 협상력은 지금 몇 %입니까?

나의 협상스타일 파악과 Win-win 협상을 위한 전략적 협상팀 구성법, 까다로운 협상 상대와의 협상을 위한 창의/감정 협상법까지! 국내 유일 최고위 협상과정에서 협상력을 완성하세요.

■ 대상 : CEO 및 임원 핵심 협상 리더

“협상은 상대와 나의 마음 통합이라는 것, 감정을 다스리는 법이 즉 협상이라는 것을 알았습니다”
 “엑셀런트 강의였습니다. 실전에 실시간으로 도움이 되고 있습니다”
 - 협상최고위 원우 코멘트 -

■ 교육기간 : 4주, 4회(16시간) 09:00~18:00

Origin!

국내 최초 · 최대 협상 전문 교육기관 IGM 협상스쿨

■ 교육비 : 280만원

Actual Practice!

실감나는 모의 협상과 실전 활용 Tool인 협상준비서 제공, 전문 교수진의 피드백 클리닉

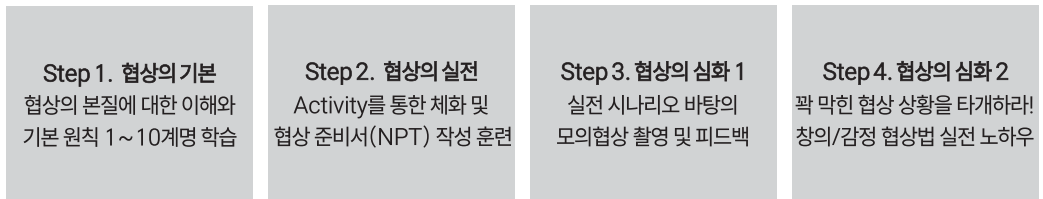
■ 개강월 : 4, 9월

Objective Evaluation!

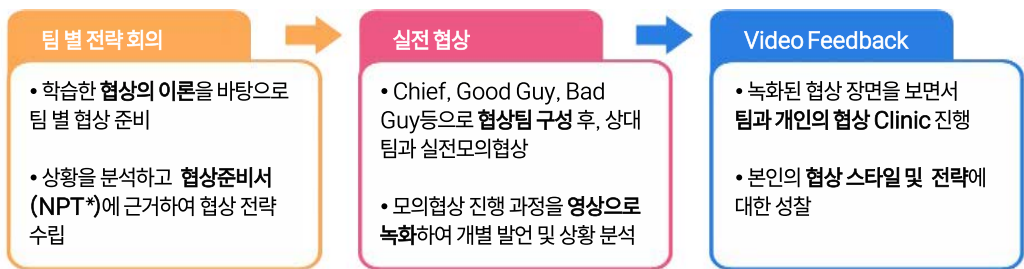
교육 전-후 '협상력 지수 조사' 진행으로 객관적인 협상력 분석 및 평가

■ 졸업생 코멘트 : “협상에 대한 살아있는(live) 경험과 교육” “협상의 과정이 Yes or No가 아니라 Together의 과정임을 알게 되는 계기였음”

[과정 구성]



[모의협상 프로세스]



* NPT (Negotiation Preparation Table)

[학습 내용의 체화를 돕는 실전형 Activity와 협상력 지수 보고서]

협상력 지수 보고서 (예시)

구분	교육 전	교육 후
이해도	52.38	77.65
결과 도출	57.40	75.29
행동 의도	53.82	73.34
감정 조절	59.53	74.03

신임팀장 STORM

Strong Team leader
On Rapid Management

팀원들과 진심으로 호흡하고 소통해야 하는 요즘 팀장 가이드!

빠르게 변하는 환경 속, 폭풍같이 강력한 최강팀을 만들어 성과를 일으키는 스킬을 마스터하는 과정

- 대상 : 신임팀장 및 팀장 승진 예정자
- 교육기간 : 2일, 16시간
09:00~18:00
- 교육비 : 100만원
- 개강월 : 1~12월(매월 진행)

Q. 연 평균 300여 명의 팀장이 STORM만을 찾는 이유는?

최강팀을 만드는 팀장의 퍼포먼스 휠

팀장의 빠른 역할전환을 위한 이틀 간의 Compact한 짜임. 이론, 액티비티, 실무 활용 TIP까지! 팀 문화 구축(리더십), 성과관리, 팀원 동기부여, 코칭/피드백 스킬을 구축하세요.

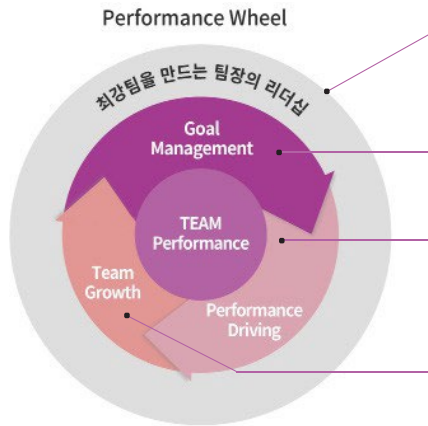
Team talk : 팀장님들의 그룹 지니어스

다른 업종 / 직무 팀장들이 모여 고민을 나누고 해결책을 찾는 그룹 토론을 통해 팀장 리더십의 노하우를 공유하며, 인사이트를 넓혀보세요.

Monthly Letter 월간팀장

팀장의 말 못할 고민을 '매 기수 졸업 팀장'들이 함께 해결해 줍니다. 팀장들의 고민과 답변 그리고 관련 읽을거리 제공을 통해, 학습내용 리마인드 및 현업 적용도를 높일 수 있습니다.

- 졸업생 코멘트 :
“팀장 수행 과정의 고민을 함께 나누고 필요 역량에 대해 많은 지식과 스킬을 전수받은 느낌”
“새롭게 리더의 자리에 놓이게 된 분들이 좋은 팀장이 되기 위해 꼭 들어야 할 과정”



팀장의 리더십

최고의 성과를 내는 팀의 문화적 기반을 만드는 팀장의 리더십

Goal Management

애자일 시대에 필요한 팀 목표 설정과 Management Skill

Performance Driving

빠른 실행과 실시간 팀 성과를 만드는 동기부여 방법

Team Growth

팀의 변화와 성장을 이끌어내는 코칭/피드백 스킬

Special Session "Team Talk"

고민편

상사와의 관계, 요즘세대와 일하는 방법 등 그동안 어디서도 풀지 못했던 고민을 공유

* 공감대 형성, 과정 몰입도 강화

해결편

'고민편'에서 토론했던 내용과 함께 강의를 들으며 떠오른 고민 공유 및 서로의 노하우 공유

* IGM 교수진 & 현업전문가와 함께 하는 시간

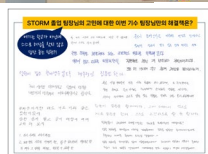
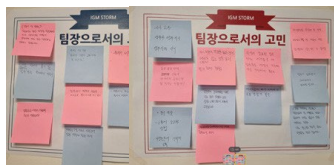
실천편

강의에서 배운 내용을 실제 현업에 적용하도록 실천 독려 및 Micro Learning 콘텐츠 제공

* 데일리 레터 및 영상 구독 30일 제공



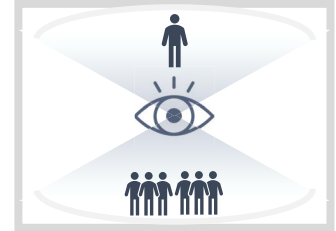
팀장 고민 상담소 둘러보기



팀장급 관리자 파워싱크

Power Sync

팀과 성과를 Sync하기 위해 가장 먼저 연결되어야 할 두 관계!
 프로 팀장으로서의 진화를 원한다면 상사는 협력자로, 구성원은 성장 동반자로 만들어라!
 더 많은 영향력, 더 큰 성과를 이끌어내는 방법을 만나보세요.



- 대상 : 팀장급 관리자
- 교육기간 : 1일, 7시간
09:00~17:00
- 교육비 : 50만원

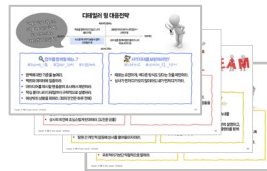
신임 팀장을 넘어 프로 팀장으로서의 진화! 팀과 성과를 Sync하려면 먼저 두 가지 관계를 Sync하라!

첫 번째 Sync, 상사관리
 연차가 쌓여도, 상사는 어렵다! 상사와 서로 '성과 파트너'가 되는 법

두 번째 Sync, 구성원 관리
 요즘 구성원, 함께 성과 내며 더 오래 가는 방법 & 우리 조직 썩은 사과 주의보

연 평균 300여 명의 신임 팀장이 다녀간 IGM에서 준비한 리얼 팀장 심화 과정!

■ 졸업생 코멘트 :
 “팀 리더로서 팀원 관리에만 포커싱 되어 있었는데 상향 영향력이 중요하다는 것을 배웠고, 상사가 아닌 파트너의 윈-윈 관계로 발전시킬 수 있을 것 같습니다”



나와 상사의 업무 스타일을 파악 및 유형별 접근/관리법

구성원 유형별 접근/관리법과 시나리오 기반 1:1 롤플레이 실습

“저성과자에 대한 대응방법을 구체적으로 실무 경험을 바탕으로 설명해 주셔서 도움이 많이 되었습니다”

[과정 구성]

모듈	상세 내용
상사 관리의 이해	<ul style="list-style-type: none"> · 상사관리 놓치는 직원 vs. 상사관리 잘하는 직원 · 상사관리에 대한 오해와 진정한 의미
상사관리의 핵심 포인트	<ul style="list-style-type: none"> · 상사와 눈높이를 맞추고, 그 이상으로 '시아'를 넓혀라 · 하늘 아래 같은 상사는 없다! '손발'을 맞춰라
	<ul style="list-style-type: none"> · 상사를 피하지 말 것! 자주 두드리고 일단 움직여라 · 상사가 나와 팀의 가치를 알게 하라
구성원 관리	<ul style="list-style-type: none"> · 요즘 구성원, 함께 더 오래 가려면? · 구성원 관리의 필수 영역, 썩은 사과는 미리 주의하라
구성원 유형별 관리법	<ul style="list-style-type: none"> · 구성원 유형 구분의 기준, 동기(의욕)와 업무 능력 · 구성원의 4가지 유형과 맞춤형 관리법
리얼케이스 고민타파 W/S	<ul style="list-style-type: none"> · [Activity 1] 시나리오 기반 1:1 롤플레이 · [Activity 2] 우리 팀/조직의 구성원 관리 계획 세우기

차·부장 CURV:E

Change U / Role / View : make Effect

실무의 정점으로 커리어의 변곡점에 있는 차부장
조직 내에서 역할과 시야를 넓히고 영향력을 강화할 수 있는 과정

- 대상 : 차장 및 부장
예비 임원승진후보자

- 교육기간 : 2일, 16시간
09:00~18:00

- 교육비 : 100만원

- 개강월 : 2,5,7,9,11월

- 졸업생 코멘트 : “내용적인 면에서 실무와 연관성이 높았습니다. 앞으로 고급관리자로 가기에 꼭 필요한 교육이라고 생각합니다.”

“리더로서 미래를 어떻게 준비해야 하고, 나는 지금 무엇을 해야 하는지를 알게 되었고, 생각해보게 하는 계기가 되었습니다.”

진급을 해도 크게 바뀌는게 없다.
권한은 없고 책임감만 높아지는 것 같다...

“ 회사에서 내 존재감을 어떻게 만들것인가?
회사에서 향후 지속적으로 잘해나갈 수 있을까?
실무와 관리 사이에서 우선해야하는 것은?
아래 직원들과의 소통과 윗 상사에서의 관계는 어떻게?”



CURV:E 졸업생의 실제 고민 중

중간관리자로서의 수많은 고민,
하지만 고민만 하고 준비하지 않으면 경험은 늘어도 #임원은 되지 못한다!

회사 생활 NN년차, 이제 모든 게 익숙해지고 덤덤해지는 위치지만
남들 하는 만큼 하는 것으로는 도약할 수 없습니다.

실무의 정점에서 한단계 더 도약하기 위한 남다른 준비, CURV:E

- 실제 차부장님들의 어려움과 문제를 이슈화하여 구성된 커리큘럼
- 커리어의 변곡점의 진정한 터닝 포인트를 만들기 위한 필수 역량 4가지

DAY1

셀프 리더십
전략적시야

넥스트 포지션을 위한 준비

- 빠르게 변하는 환경 속 차부장의 New Role과 리더십

더 큰 성과를 만드는 전사적 관점의 비즈니스 전략

- 우리 회사 비즈니스 전체를 이해하고 새로운 기회를 만드는
비즈니스 이노베이션 워크샵 (W/S)

DAY2

건강한 영향력
의사결정
&커뮤니케이션

그룹 다이내믹스 활용

- 조직 내 갈등을 건설적 마찰로 전환하는 법
- 다양한 구성원들을 자발적으로 움직이게 하여 일이 되게 만드는 영향력

의사결정과 커뮤니케이션 강화

- 실패를 줄이는 전략적 의사결정 프로세스



역할에 대한 고민



기존 비즈니스 검증
및 새로운 아이디어 도출



건강한 조직정치를 위한
권력/영향력/실행력 게임



블리자드 게임을 통한
커뮤니케이션 습관 성찰

하이퍼포머 김과장 Hyperformer

주니어로서의 시간은 끝났다! 누구도 대체할 수 없는 존재로 Step up

애매한 'Middle power'는 NO!

확실한 'Center Power'로 자리매김!

- 대상 : 과장급 핵심인재
과장급 매니저 중간관리자

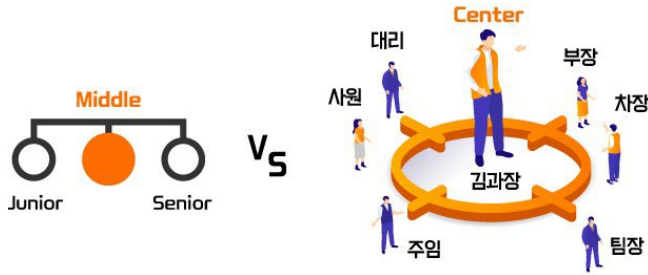
- 교육기간 : 2일, 16시간
09:00~18:00

- 교육비 : 99만원

- 개강월 : 1,4,7,9,11월

- 졸업생 코멘트 : “시중에 있는 다른 교육과의 차별점은 단순한 지식전달이 아니라는 것이었습니다. 강의 퀄리티가 매우 높았던 강좌였습니다. 특히 적극적으로 교육생의 참여를 이끌어 내는 강의 구성이 좋았습니다.”

중간관리자인 당신, '중간'에 머물겠습니까? '중심'이 되겠습니까?



Q. '하이퍼포머 김과장'은 어떤 과정인가요?

우리 회사의 핵심인재, 젊은 감각으로 새로운 일을 만들고 이끌어 나가야 할 기업가로 키우는 과정입니다.

Step-up 포인트는?

- 1) **Innovator** : 뻘한 문제도 새롭게 풀어내는 문제해결 사고력
- 2) **Accelerator** : 예리하게 판단하고 확실히 일이 되게 만드는 판단력과 실행력
- 3) **Influencer** : 혼자가 아닌 함께, 시너지를 이끌어내는 갈등해결 및 설득력

일잘스킬 up!
center power를 내는
일잘러의 법칙 3S학습

문제 해결력 up!
프로직장인의 문제 해결력
2C thinking으로 해결

시너지 up!
원활한 소통과 효과적인
스피치로 영향력을 발휘하다

구분	역량	상세내용
1	예리하게 판단하고 확실히 일이 되게 만드는 Accelerator	· 일머리와 센스, 실행력이 있어야 높은 성과를 이끈다 · 빠른 상황 판단과 정보/자원 수집 · '나' 중심적으로 생각하는 사람보다 '전체' 관점으로 일해야! · 무서운 집중 · 우선순위를 알고, 몰입할 수 있는 환경을 스스로 만들어야!
	뻘한 문제도 새롭게 풀어내는 Innovator	· 핵심인재라면 스스로 문제 찾고, 새로운 접근으로 가치를 만든다 · 혁신형 문제 해결 Integrative thinking · 창조형 문제 해결 Creative thinking · 문제해결에 있어 가장 중요한 마인드셋
2	혼자가 아닌 함께, 시너지를 이끌어내는 Influencer	· 센터에서 영향력을 발휘하는 커뮤니케이션 스킬 · 인간관계에서 갈등은 필연적... 건설적인 관계 만들기 · Idea 실현 노하우 나의 영향력을 높이려면? : 나를 나답게 어필 포인트 · 프로페셔널 다운 효과적인 표현과 전달법은? : 스피치 스킬
	Re-start	· 고민들 때 정체기(the Dip) 극복하는 방법 · 나의 커리어 후반전 재점검

슈퍼주니어 Super Junior

‘일잘스킬’을 제대로 들여야 빠르게 성장한다!

‘눈에 확 띄는 슈퍼주니어’의 역량을 키우는 과정

뚝딱거리는 우리 주니어를 든든한 주니어로 성장시키는 꿀팁 멘토링!

■ 대상 :
신입사원 ~ 대리
(근속연수 3년 이내)

■ 교육기간 :
2일, 16시간
09:00~18:00

■ 교육비 :
80만원
(5인 이상 등록시 할인)

■ 개강월 :
2,4,6,8,11월

■ 졸업생 코멘트 :
"업무에 적용할 수 있는
스킬들을 배움.
교육 내용 하나하나
전부 유익하였습니다"
"다른 사람에게 묻기
애매했던 부분에 대한
가이드를 얻을 수 있어서
좋았습니다"

- 반드시 알아야 하지만 회사에선 배울 수 없는 역량향상 커리큘럼
- 짝한 요즘 MZ세대도 만족하는 재미있는 교육으로 효과 UP
- 배운 내용을 바로 적용하는 실전연습 워크숍

아직 처음이라 100% 능력 발휘하지 못하는 주니어의 열정 온도를 지금 높여주세요!

Junior Essence

슈퍼주니어 2것만은!

- 일을 통해 성장하라
- 관계 속에서 성장하라

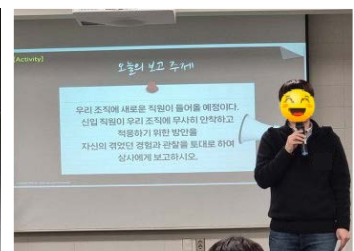
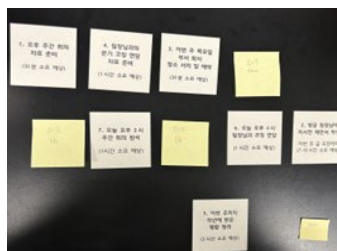
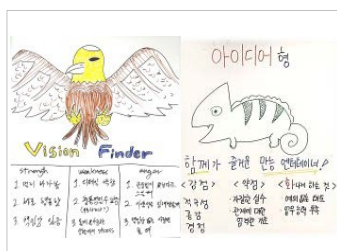
업무 성장 코드

Power Working
Co-Working
Communication

주도적인 실행력

일잘러 주니어로!
실천다짐 워크숍

구분	주제	강의구성
Day1	Junior Essence	구성원으로서의 기본 : 슈퍼주니어 2것만은 · 일을 통해 성장하라 · 관계 속에서 성장하라
	일잘러 주니어의 업무성장코드	Code 1. Power Working : 밀도있게 일하는 법 · 파워워킹 능력치 Max 일잘러의 일하는 방법 · 시간 지배 / 눈치 백단 / 완전 몰입
Code 2. Co-Working : 피플스마트 · 다름을 이해하는 행동 유형 찾기 · 유형별 바람직한 소통 방법		
Code 3. Communication : 구두보고의 기술 · 핵심만 말하고 원하는 것 얻어내는 커뮤니케이션 방법 · 단문 / 구체적 / 주어를 살려서 전달력 높이기		
Day2	주도적 실행력	[실천다짐 워크숍] 일잘러 주니어로! 주도적인 실행력 · 복습 퀴즈 및 꾸준히 실천하기 위한 계획 수립하기



협상의 10계명 Ten-Commandments Negotiation Program

협상의 원리를 10가지로 정리하고, 7번의 액티비티로 집중 트레이닝!

어떻게 준비하느냐부터 피드백까지 알차게!

2일 만에 협상력을 끌어올릴 수 있는 과정

■ 대상 :
기업의 협상 실무자 및 임원

숫자로 미리 만나는 협상의10계명 이야기!

■ 교육기간 :
2일, 16시간
09:00~18:00

최근 협상의10계명 3년간 교육 전후 협상력 지수 '평균 17점' 향상

교육 전후 협상력 진단을 진행해 내 강점도 약점도 파악할 수 있는
협상력 보고서를 챙겨가세요! 협상력 지수 UP은 함께 따라옵니다.

■ 교육비 :
110만원

국내 최장 기간 Best Class로 운영 중인 교육 '19년' 지속 개강

하루에도 수없이 하게 되는 협상은 꼭 10계명으로 정리해야하기 때문이죠.
졸업 기업은 협상 준비서(NPT)를 통해 실제 현장에서 필수 자료로 활용합니다.

■ 개강월 :
2, 4, 6, 9, 11월

'20,000명' 최다 원우와 함께 한 모의협상 비디오 피드백

협상스쿨의 꽃, 모의협상 비디오 피드백을 통해 실제 나의 협상 장면을 봅니다.
수많은 협상을 해왔지만 본 적 없던 내 협상 모습을 확인하고, 피드백 받아 보완합니다.

■ 졸업생 코멘트 :
“기업활동은 어느 부서를 막론하고 협상과정의 연속이다.
때문에 본 협상스쿨 과정은 회사의 특정 직위 뿐만 아니라 전 직원들에게 반드시 이수할 필요가 있다고 본다. 매우 감동적이다.”

1일차 교육	2일차 교육	교육후 FU
교육전 협상력진단	협상의 A to Z	교육 결과보고
협상의 본질	NPT 작성 훈련	협상비법노트
협상의 10계명	모의협상 Feedback	교육복습레터
전략회의 및 모의협상	교육 후 협상력 진단	협상인사이드레터



졸업 시 협상의10계명 [협상 노트, 복습레터] 특전 제공
배운 내용이 휘발되지 않도록 협상의10계명 요약은 물론,
Case별 시나리오 및 협상 준비서 예시,
협상 작전 팁을 담았습니다.
IGM 협상 전문가가 전달하는 협상 Tip도 챙겨보세요!



9-Week MBA

전문 경영인과 핵심인재에게 꼭 맞춘 실무형 9주 완성 MBA

경영 핵심은 Compact하고, 현장에서는 Impact있게!

- 대상 : 경영학을 전공하지 않은 경영자와 기업의 핵심인재

- 교육기간 : 9주, 54시간
매주 화요일, 목요일
15:00~18:00

- 교육비 : 380만원

- 개강일 : 4, 9월

- 졸업생 코멘트 : “9-Week MBA가 아니면 들을 수 없는 교육이었고, 다양한 강의를 통한 생각의 틀을 넓힐 수 있었습니다.”

“많은 생각을 하고 있었지만 실행하는데 주춧거리는 경향이 있었는데, 강한 실행력을 위한 자신감을 갖는 시간이었습니다.”

Q. 9-Week MBA는 무슨 과정인가요?

단 9주 만에 경영을 보는 당신의 시야가 확 바뀝니다.

현업에서 필요한 경영전반의 이론을 정리하고, 최신 **비즈니스 트렌드**까지!

단기간에 핵심만을 배우면서 배움과 현장이 따로 놀지 않는 과정입니다

Q. 왜 9-Week MBA인가요?

- 현업 적용에 특화 : 국내 유일 경영학 실전 마스터
- 프리미엄 교육 : 최고 대학 MBA 교수진의 이론+ 교육기관 IGM의 실전형 교육
- 하이브리드 러닝 (OXO : Offline X Online 동시진행)
: 갑작스런 출장으로 오프라인 참석이 어렵다면 온라인 수강, 보강도 가능!
- 기수별 모임 : 각 분야의 능력자들과 Peer Group이 되어 네트워크 진행
- 국내 MBA 과정의 1/10 비용과 기간 : 5천만 원, 2년 Vs. 380만 원, 9주

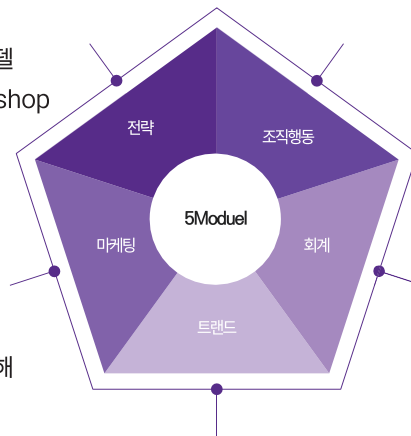
최단시간에 경영학의 핵심을 공부하는 실무형 MBA! 경영의 5개 모듈을 쟁겨보세요!

비즈니스 인사이트

전략의 역사부터 비즈니스 모델
시프트 실제 전략 실행 workshop

B2B, B2C 마케팅

대학 교수진의 마케팅 이론과
현장의 살아있는 마케팅을 통해
우리 회사를 점검하라



리더십 & HR

개인과 조직의 동반성장
핵심인재 관리와 리더십
상사 관리까지

숫자경영

재무회계와 관리회계를 통한
숫자를 읽고 쓰는 법

패러다임을 읽다

협상 5 golden rules
생산관리 및 SCM 트렌드
인문학 트렌드 / 생성형 AI



B2B세일즈 & 커뮤니케이션

누구나 하지만, 아무나 할 수 없는 B2B세일즈!

세일즈가 아닌 비즈니스를 하는 How to와

Yes를 부르는 전략적 Communication을 통해 Up-skilling하세요!

- 대상 :**
 글로벌 비즈니스 환경 속
 세일즈 역량 향상이 필요한
 실무자
- 교육기간 :**
 2일, 15시간
 09:00 ~ 17:30
- 교육비 :**
 80만원
 (3인 이상 등록 시
 10% 할인)
- 개강월 :**
 2, 7, 12월

세일즈 VS 비즈니스

당신은 '세일즈 전문가'인가요? '비즈니스 전문가'인가요?

DAY 1

점점 더 치열해지는 글로벌 비즈니스 환경 속

기회를 발견하고 가치를 만드는 문제해결형 세일즈 과정을 통해 up-skilling하세요.

DAY 2

달라도 너무 다른 B2B상황

다른 경험, 스타일, 가치관, 상황 속 고객과의 커뮤니케이션은 원활한가요?

효과적인 세일즈 역량 향상을 위한 커뮤니케이션의 노하우를 아낌없이 풀어드립니다.

실전 워크숍을 통해 배운 내용을 실습해보면서, 비즈니스 현장에서 바로 활용이 가능한 인사이트를 얻어주세요!

Different point

Sales 진단

세일즈 스타일 진단을 통한
자신의 sales 성찰

세일즈 사이클 이해

전략적 원칙을 통한 이해와
벤치마킹 point 분석

참여형 실습

실전에서 활용할 수 있는
Tool을 얻어가는 실습



일자	구분	주요내용
Day1	세일즈맨의 시각을 넓히는 프레임워크	M1. 세일즈가 아니다, 비즈니스다 • 세일즈 중수와 고수의 차이 • 갈수록 복잡해지는 비즈니스 환경은 새로운 기회
		M2. 전략적 세일즈의 3대 원칙 • 제품/서비스의 '가치'를 디자인하라 • 기존의 판을 읽고 '새로운 판'을 짜라 • 결국, '사람'이다
		M3. 고객 신뢰를 얻는 한 곳, 선제적 세일즈 • 세일즈 5E 프로세스 • 반응적 세일즈 vs. 선제적 세일즈
Day2	세일즈맨의 실득력을 높이는 커뮤니케이션 스킬	M1. 세일즈 커뮤니케이션의 3가지 핵심 스킬 • 핵심을 찌르는 Question & 속뜻을 간파하는 Listening • 말에 힘을 싣는 세일즈 스토리텔링 • 고객 커뮤니케이션 유형별 맞춤 접근
		M2. Key Account Management 전략 • Key Account(KA)란? • KA 관리 핵심포인트 3가지
		M3. 세일즈맨의 한 수

생성형 AI로 시작하는 7가지 업무혁명

AI가 사람을 대체 하는 것이 아니라 AI를 잘 활용하는 사람이 그렇지 못한 사람을 대체 하게 됩니다.
생성형 AI와 함께라면 단순 반복 업무는 줄이고, 진정한 가치 창출에 집중할 수 있습니다. 지금 바로 시작해 보세요.

- 대상 :
 - 생성형 AI를 통해 업무를 개선하고 싶은 분
 - 하루만에 생성형 AI로 결과물을 내고 싶은 분

- 교육기간 :
 - 1일, 8시간
 - 09:00 ~ 18:00

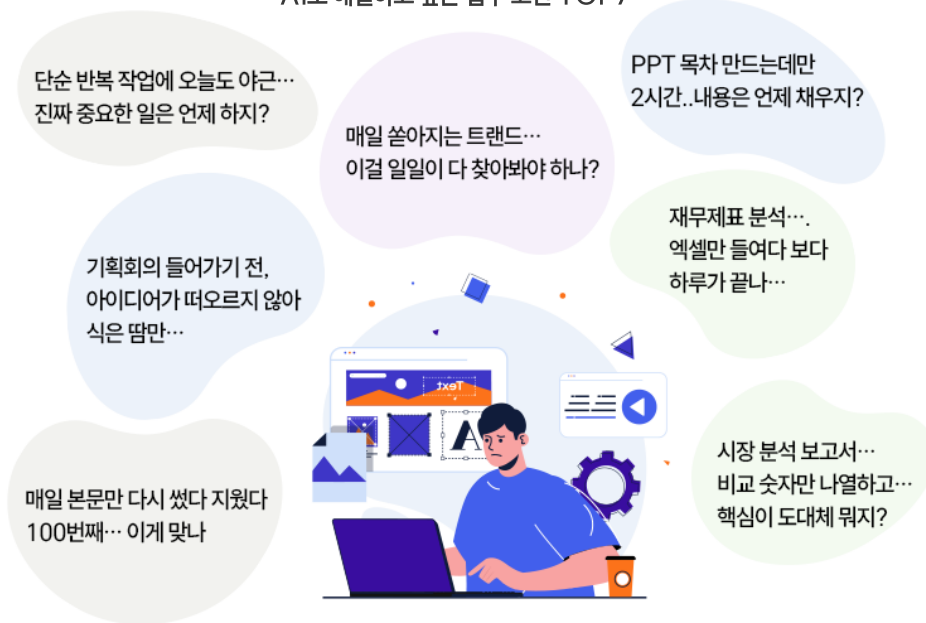
- 교육비 :
 - 60만원
 - (3인 이상 등록 시 10% 할인)

- 개강월 :
 - 1,4,7,10월

이미 많은 기업에서 경험한 IGM의 생성형AI 과정

우리 회사 실무 고민을 해결할 특별한 과정을 준비했습니다.

IGM 수강생 1000명이 뽑은 AI로 해결하고 싶은 업무 고민 TOP7



* IGM 생성형AI 과정 이수자 대상 통계 분석

본 과정을 통해 단, 하루만에 우리 회사의 업무가 확 달라집니다!

구분	주요내용
생성형 ai의 이해	생성형 AI 트렌드 및 ChatGPT 프롬프트 엔지니어링 개념
이메일/아이디어션 고민 해결	<ul style="list-style-type: none"> • ChatGPT 프롬프트 엔지니어링 기초 실습 • 비즈니스 이메일 작성 (영문/한글) • 아이디어션 기업 리서치 및 전문가를 모방한 카피라이팅 마케팅 전략 아이디어이션
재무제표/PPT	<ul style="list-style-type: none"> • 재무제표 분석하기 재무제표 기반 기업 진단 및 평가 보고서 작성 (시연) VBA 코드를 활용한 워드 보고서 작성 <ul style="list-style-type: none"> • PPT 제작 커리큘럼 설계 및 발표자료 생성 (Gamma, Napkin등)
웹크롤링 고민해결	<ul style="list-style-type: none"> • ChatGPT 데이터 크롤링 VOC 기반 제품/서비스 개선 전략 보고서 작성 (개인 과제) 미국의 금리인하가 한국 개인 투자자에게 미칠 영향 분석하기
데이터 분석 고민 해결	<ul style="list-style-type: none"> • 데이터 시각화 실습 • 알고리즘 기반 데이터 처리 실습 • 정량적 데이터 분석 및 인사이트 보고서 작성
업무자동화 고민해결	<ul style="list-style-type: none"> • 엑셀 문서 취합 GPTs • 지식 기반의 사내 맞춤형 GPTs • 내 업무를 지원하는 자동화 봇 만들기

바쁜 C-Level을 위한 생성형 AI Hands On 과정

이제는 리더가 먼저 AI가 조직에 어떻게 영향을 미칠지 이해하고 실질적인 활용법을 알아야 합니다.

- 대상 :
· C-Level 리더
(CEO 포함)

생성형 AI가 일상에 깊이 들어온 현재,
리더로서 한번쯤 이런 생각을 해보시지 않으셨나요?

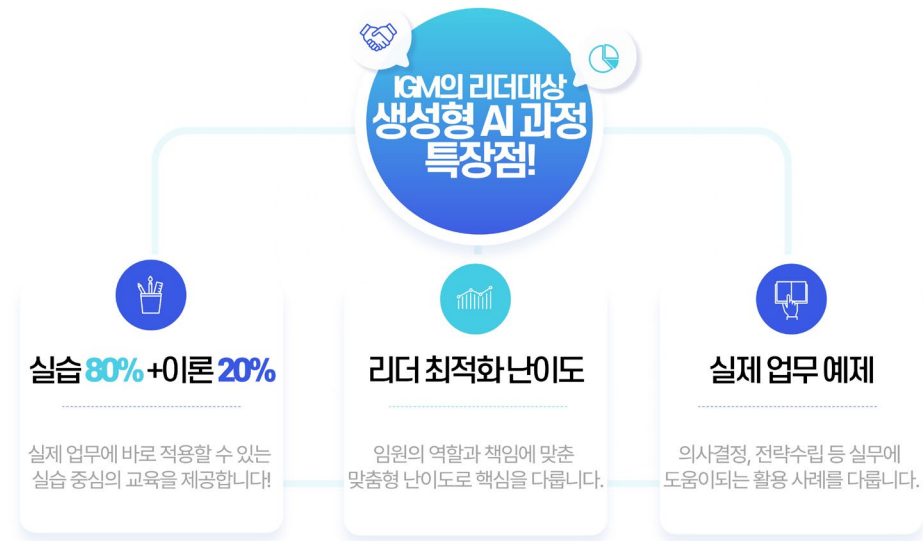
- 교육기간 :
1일, 5시간
13:00 ~ 18:00



- 교육비 :
60만원
(3인 이상 등록 시 10% 할인)

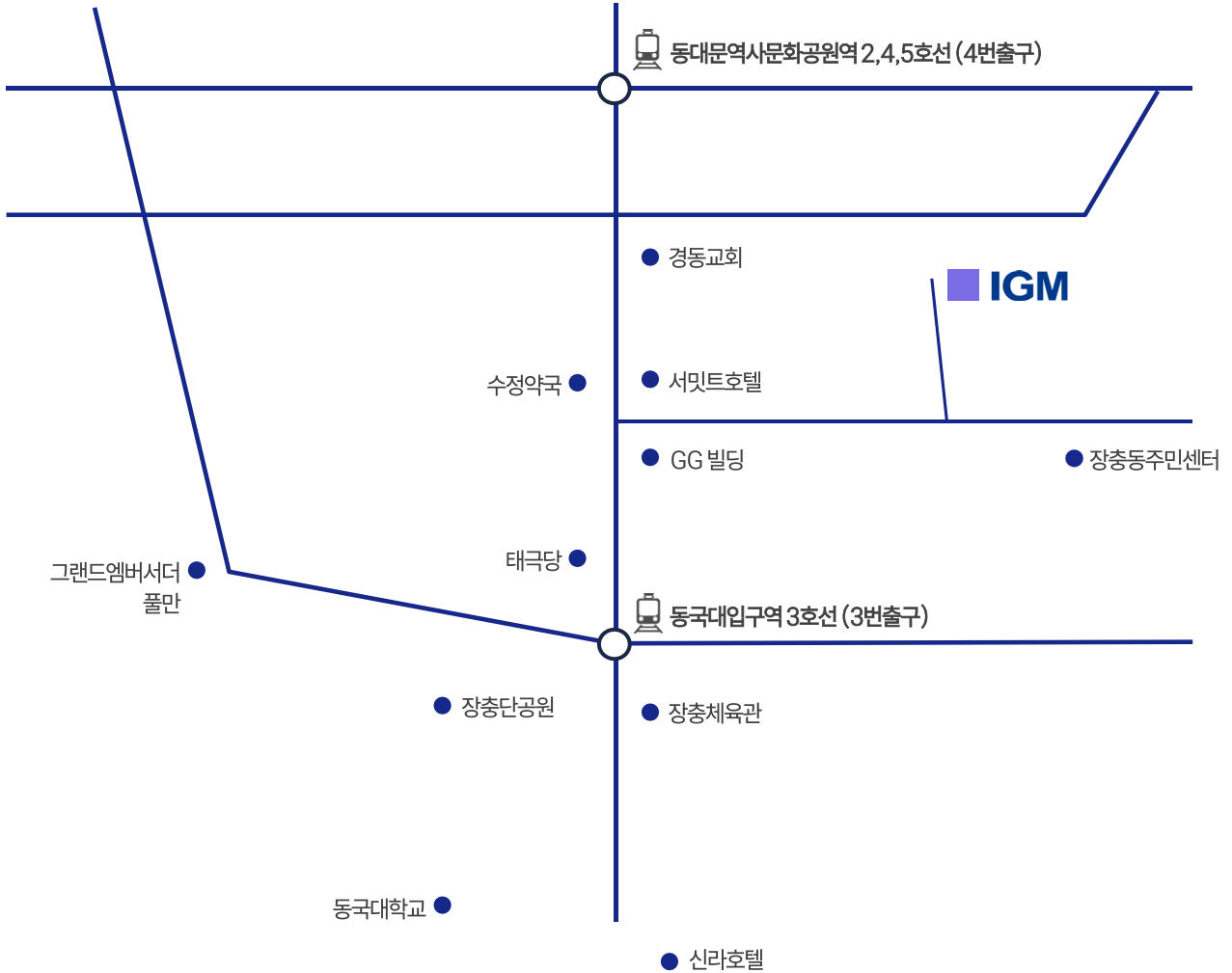
- 개강월 :
3, 6, 9, 12월

이 모든 궁금증, **반나절** 만에 해결 할 수 있습니다!



[과정 구성]

1. Chat GPT의 활용과 한계 인식
2. 프롬프트 엔지니어링 기초 및 활용 실습
3. 신뢰도 높은 답변 유도를 위한 기술 더하기
4. 의사결정을 위한 데이터 분석 및 아이디어션
5. 트렌드 분석을 통한 인사이트 발굴
6. 리더의 역할을 지원할 GPTs 제작



Contact us


☎ 02-2036-8580

✉ oe@igm.or.kr

서울특별시 중구 장충단로 8길 11-16 (04614)

www.igm.or.kr

찾아오시는 길

 [자가용 이용 시]


강남에서 오실 경우

동호대교를 건너 직진 → 신라호텔 사거리에서 동대문 운동장 방향으로
우회전 약 200m 직진 → 우측에 GG빌딩 끼고 우회전 →
좌측 첫번째 하나원 골목으로 들어오면 우측에 IGM이 있습니다.

강북에서 오실 경우

동대문 운동장에서 신라호텔 방향으로 직진 → 광희동 사거리 지나
수정약국 맞은편 골목(Summit 호텔과 GG빌딩 사이)으로 좌회전 →
좌측 첫 번째 하나원 골목으로 들어오면 우측에 IGM이 있습니다.

* 소피텔 엠버서더 호텔에서 오시는 경우, 사거리를 지나 유턴 후 우회전하시기 바랍니다.

 [지하철 이용 시]

동대문 역사문화공원(2,4,5호선) 4번 출구 우측의 횡단보도를 건너 도보로 5분

동대입구(3호선) 3번 출구에서 도보로 5분