

협상의 원리로 바로 세우는 리더의 전략적 커뮤니케이션



아직도
우연한 성공 경험이나 업무 경력에만
의존해 협상하시나요?
그렇다면
당신의 협상력 50%도 발휘되지 않았습니다!

☞ 협상의 원리나 원칙 보다는
20년 이상의 경험만을 믿는다?

☞ 내가 가진 경험을
원리/원칙과 함께 제대로 살린다!

☞ 나만의 협상법으로 그때 그때 상황에 따라 대응한다?

☞ 어떤 상황에서도 적용할 수 있는 협상법을 배운다!

☞ 협상 후, '이럴 땐 이렇게 해야 하는데' 하며
뒤늦게 후회한 적이 있다?

☞ 후회 없는 협상으로 성과를 이끈다!



습관이나 버릇이라는 협상의 덫,
내 발목을 잡기 전에 끊어내야 110%의 협상력을 발휘할 수 있습니다!

다르게 생각하고 빠르게 대처해야 하는 시대,
불가능 속 **가능을 만들어야 하는 리더를 위한**
격이 다른 협상 과정



협상의 격이 임원의 격을 높입니다.
당신의 격을 높일 협상력,
협상의 과학적 원리로 바로 세우세요!

국내 최초 · 최대
협상전문기관
(기네스 등재)

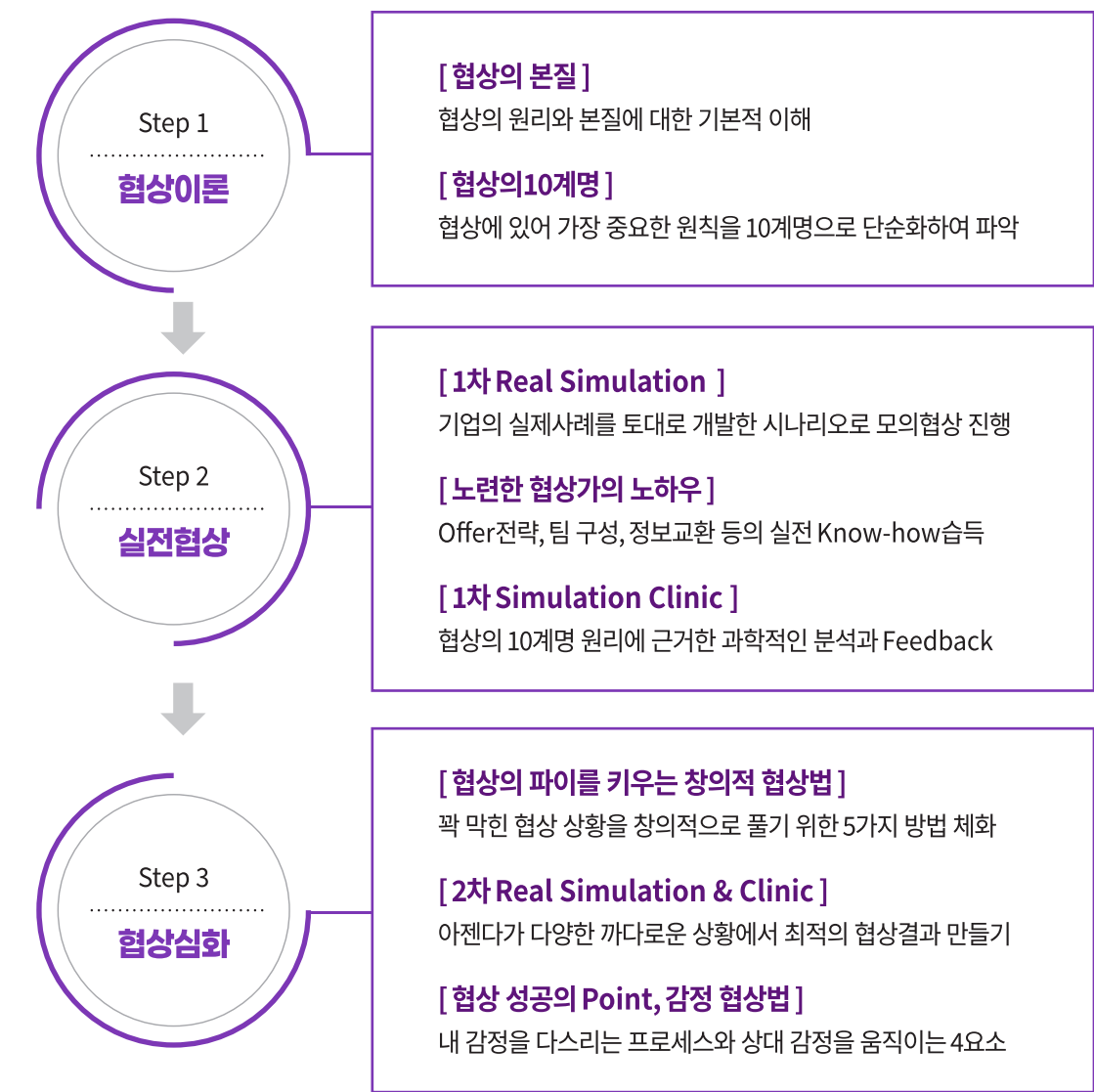
CEO/임원
1,000여명 졸업
(실무진 2만명)

주한대사 &
외교관도
선택한 과정!

협상최고위, NCP의 구성

대한민국 Top 경영자 여러분
단 4주 만에 협상을 마스터하실 수 있도록 준비했습니다.

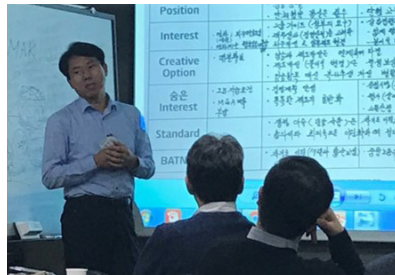
-  **실전형** 실제와 같은 모의협상 진행 및 전문 교수진의 피드백/코칭
-  **참여형** 협상 시나리오를 통한 참여형 액티비티
-  **전문성** 협상력 지수 진단 비교 및 NTP작성 훈련을 활용한 협상 준비 Tool 제공



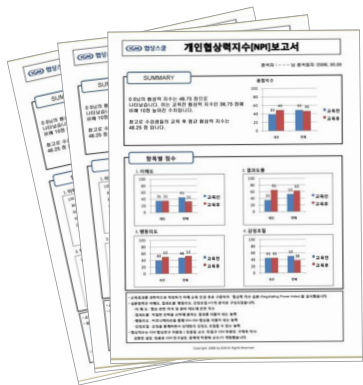
Real 협상진행 및 전문교수진의 코칭



의사결정자가 느끼는협상의 어려움 토론



매 시간 협상 시나리오를 통한 참여형 수업



개인협상력지수(NPI) 분석

협상최고위과정 수강생 코멘트

‘왜 이런 교육을 하루라도 빨리 받지 못했나’
하는 생각이 듭니다.협상력이 필요한 분에게 강력히 추천 드리고 싶습니다.

(주)풍산 전경식 전무

26년을 영업이라는 한 우물을 파왔습니다.
어떻게 하면 영업을 잘 할 수 있을지 고민하고 실행했습니다. 이 모든 경험을 **NCP에서 재정리하고 스킬도 향상** 시킬 수 있었습니다.
후배 코칭에도 큰 힘이 될 것 같습니다.

(주)신성이앤지 손근태 상무

와튼스쿨, 카라스 협상과정도 가봤지만, IGM협상스쿨이 단연 최고다!

주한 에파도르 대사, 니콜라스 트루히요



교육기간 주 1회, 4주간 / 09:00 ~ 18:00(1일 8시간, 총 32시간)
42기 : 27년 4월 7, 14, 21, 28일 / 매주 수요일 / 총 4일(09:00~18:00)
43기 : 27년 10월 6, 13, 20, 27일 / 매주 수요일 / 총 4일(09:00~18:00)

교육장소 IGM 세계경영연구원 (서울 장충동 소재)

교육대상 기업의 CEO, C-Level급 임원진, 이하 동등한 자격을 갖추신 분

교육비 290만원/인(교보재, 중식 등 포함)

교육문의 IGM 조현 지식매니저
전화) 02-2036-8360 이메일) hcho@igm.or.kr

우리회사
임직원을 위한
협상 교육

협상의 10계명

협상의 10가지 핵심원리와 프로세스를 배우고 현업에 직접 활용하기 위한 실무 집중과정

교육대상: 협상이 주요 업무인 실무진 및 핵심관리자, 대내외 커뮤니케이션 담당자
교육비: 110만원