

협상의 원리로 바로 세우는 리더의 전략적 커뮤니케이션



아직도
우연한 성공 경험이나 업무 경력에만
의존해 협상하시나요?
그렇다면
당신의 협상력 50%도 발휘되지 않았습니다!

☞ 협상의 원리나 원칙 보다는
20년 이상의 경험만을 믿는다?

☞ 내가 가진 경험을
원리/원칙과 함께 제대로 살린다!

☞ 나만의 협상법으로 그때 그때 상황에 따라 대응한다?

☞ 어떤 상황에서도 적용할 수 있는 협상법을 배운다!

☞ 협상 후, '이럴 땐 이렇게 해야 하는데' 하며
뒤늦게 후회한 적이 있다?

☞ 후회 없는 협상으로 성과를 이끈다!



습관이나 버릇이라는 협상의 덫,
내 발목을 잡기 전에 끊어내야 110%의 협상력을 발휘할 수 있습니다!

다르게 생각하고 빠르게 대처해야 하는 시대,
불가능 속 **가능을 만들어야 하는 리더를 위한**
격이 다른 협상 과정



협상의 격이 임원의 격을 높입니다.
당신의 격을 높일 협상력,
협상의 과학적 원리로 바로 세우세요!

국내 최초 · 최대
협상전문기관
(기네스 등재)

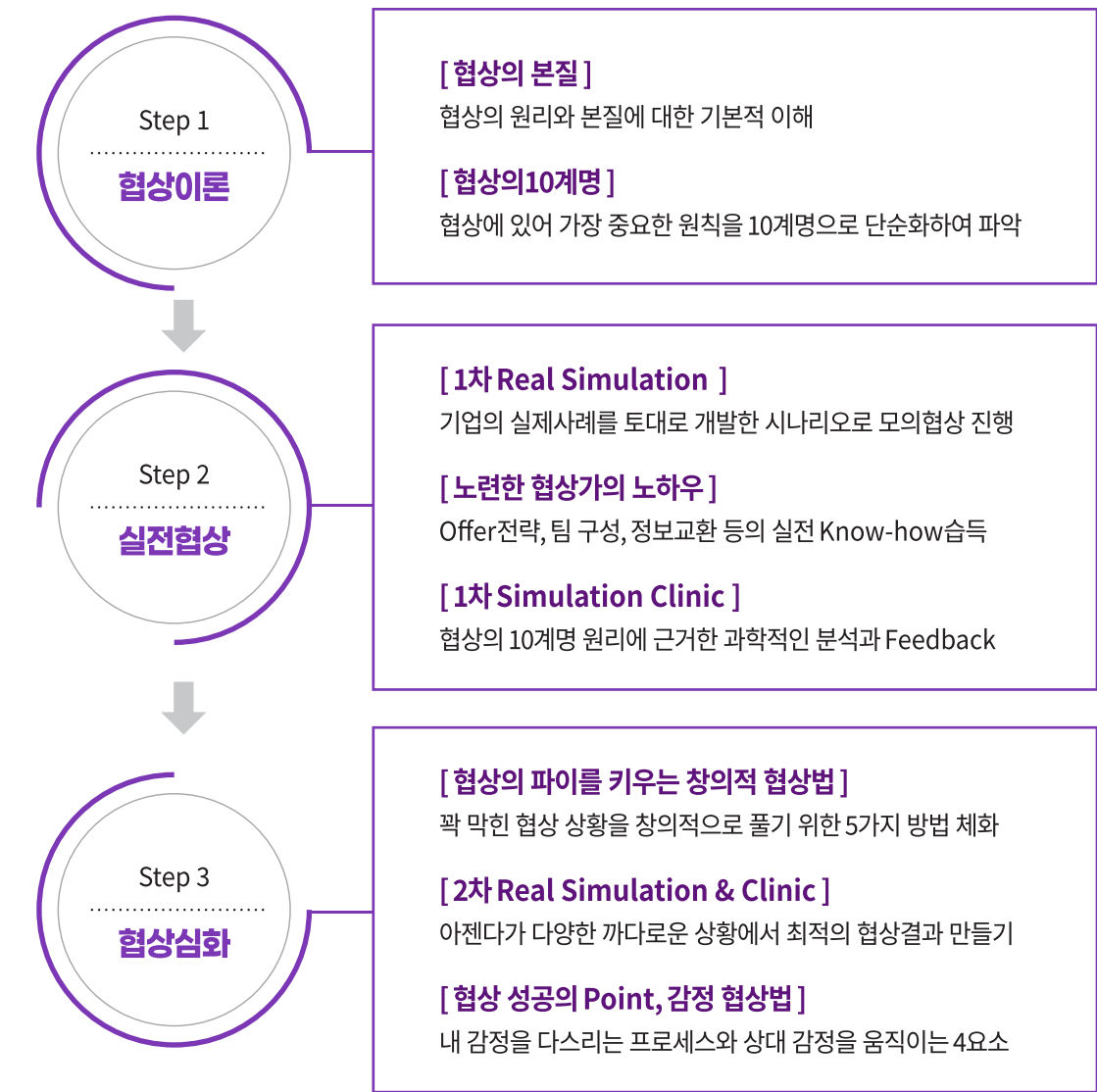
CEO/임원
1,000여명 졸업
(실무진 2만명)

주한대사 &
외교관도
선택한 과정!

협상최고위, NCP의 구성

대한민국 Top 경영자 여러분
단 4주 만에 협상을 마스터하실 수 있도록 준비했습니다.

-  **실전형** 실제와 같은 모의협상 진행 및 전문 교수진의 피드백/코칭
-  **참여형** 협상 시나리오를 통한 참여형 액티비티
-  **전문성** 협상력 지수 진단 비교 및 NTP작성 훈련을 활용한 협상 준비 Tool 제공

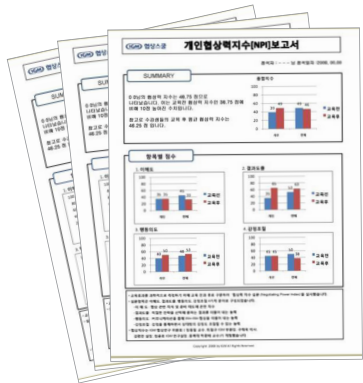


Real 협상진행 및 전문교수진의 코칭



의사결정자가 느끼는협상의 어려움 토론

매 시간 협상 시나리오를 통한 참여형 수업



개인협상력지수(NPI) 분석

협상최고위과정 수강생 코멘트

‘왜 이런 교육을 하루라도 빨리 받지 못했나’
하는 생각이 듭니다. 협상력이 필요한 분에게 강력히 추천 드리고 싶습니다.

 (주)풍산 전경식 전무

26년을 영업이라는 한 우물을 파왔습니다.
어떻게 하면 영업을 잘 할 수 있을지 고민하고 실행했습니다. 이 모든 경험을 **NCP에서 재정리하고 스킬도 향상** 시킬 수 있었습니다.
후배 코칭에도 큰 힘이 될 것 같습니다.

 (주)신성이앤지 손근태 상무

와튼스쿨, 카라스 협상과정도 가봤지만, IGM협상스쿨이 단연 최고다!

 주한 에파도르 대사, 니콜라스 트루히요



교육기간 매주 화요일, 4주간 / 09:00~18:00 (1일 8시간, 총 32시간)
40기: 26년 4월 7, 14, 21, 28일 / 매주 화요일 / 총 4일(09:00~18:00)
41기: 26년 9월 8, 15, 22, 29일 / 매주 화요일 / 총 4일(09:00~18:00)

교육장소 IGM 세계경영연구원 (서울 장충동 소재)

교육대상 기업의 CEO, C-Level급 임원진, 이하 동등한 자격을 갖추신 분

교육비 280만원 (VAT 없음)

교육문의 IGM 조현 지식매니저
전화) 02-2036-8360 이메일) hcho@igm.or.kr

우리회사
임직원을 위한
협상 교육

협상의 10계명

협상의 10가지 핵심원리와 프로세스를 배우고 현업에 직접 활용하기 위한 실무 집중과정

교육대상: 협상이 주요 업무인 실무진 및 핵심관리자, 대내외 커뮤니케이션 담당자
교육비: 110만원