

협상의 원리로 바로 세우는 리더의 전략적 커뮤니케이션



**Negotiation for
C-Level
Program**

협상최고위과정

아직도
우연한 성공 경험이나 업무 경력에만
의존해 협상하시나요?
그렇다면
당신의 협상력 50%도 발휘되지 않았습니다!

☞ 협상의 원리나 원칙 보다는
20년 이상의 경험만을 믿는다?

☞ 나만의 협상법으로 그때 그때 상황에 따라 대응한다?

☞ 협상 후, '이럴 땐 이렇게 했어야 하는데' 하며
뒤늦게 후회한 적이 있다?

VS

☞ 내가 가진 경험을
원리/원칙과 함께 제대로 살린다!

☞ 어떤 상황에서도 적용할 수 있는 협상법을 배운다!

☞ 후회 없는 협상으로 성과를 이끈다!



다르게 생각하고 빠르게 대처해야 하는 시대,
불가능 속 **가능을 만들어야 하는 리더를 위한**
격이 다른 협상 과정



Negotiation for
C-Level

Program **협상최고위과정**



협상의 격이 임원의 격을 높입니다.

당신이 겪은 논의 협상력

협상최고위, NCP의 구성

대한민국 Top 경영자 여러분

단 4주 만에 협상을 마스터하실 수 있도록 준비했습니다.



실전형

실제와 같은 모의협상 진행 및 전문 교수진의 피드백/코칭



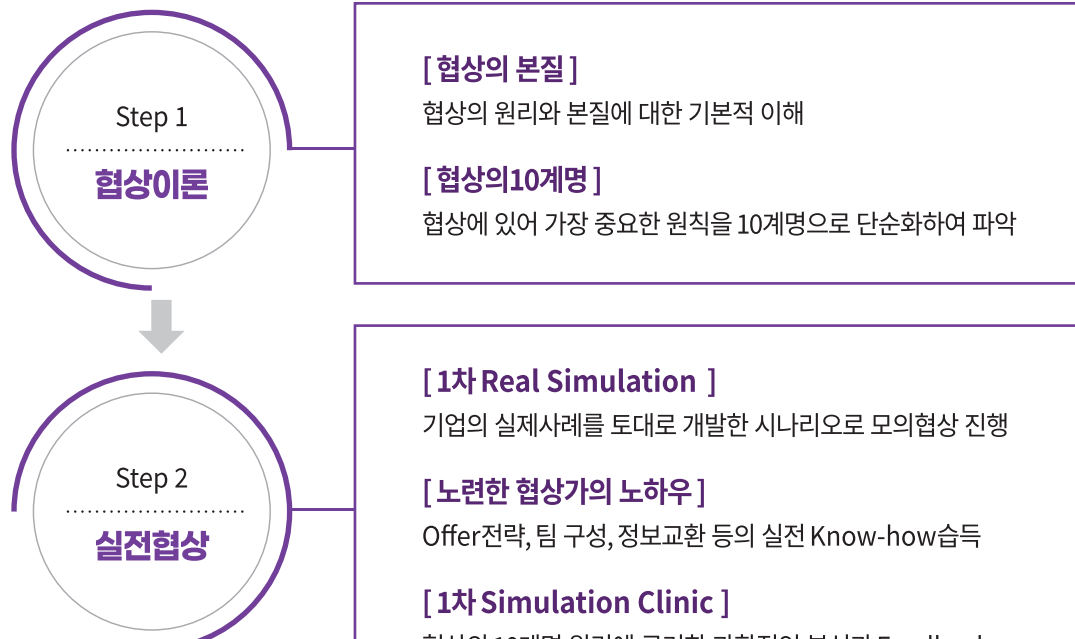
참여형

협상 시나리오를 통한 참여형 액티비티



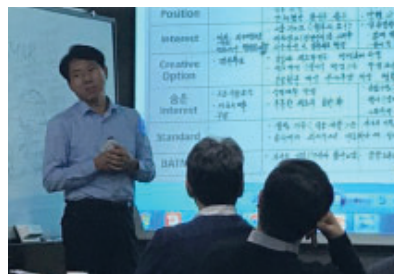
전문성

협상력 지수 진단 비교 및 NTP작성 훈련을 활용한 협상 준비 Tool 제공





Real 협상진행 및 전문교수진의 코칭



협상최고위과정 수강생 코멘트

‘왜 이런 교육을 하루라도 빨리 받지 못했나’

하는 생각이 듭니다. 협상력이 필요한 분에게 강력히 추천 드리고 싶습니다.



(주)풍산 전경식 전무

26년을 영업이라는 한 우물을 파왔습니다.

어떻게 하면 영업을 잘 할 수 있을지 고민하고 실행했습니다. 이 모든 경험을

NCP에서 재정리하고 스킬도 향상



교육기간 [37기_상반기] 2024년 05월 07일, 14일, 21일, 28일
[38기_하반기] 2024년 10월 08일, 15일, 22일, 29일
매주 화요일, 4주간 / 09:00~18:00 (점심식사 12:00 ~ 13:00)

교육장소 IGM 세계경영연구원 (서울 장충동 소재)

교육대상 기업의 CEO, C-Level급 임원진, 이하 동등한 자격을 갖추신 분